

Let ook op uitkeringsbeleid van de verzekeraar

Het afsluiten van een arbeidsongeschiktheidsverzekering is voor veel advocaten en notarissen een noodzakelijk onderdeel bij het starten van een zelfstandige praktijk of toetreden tot de maatschap. Zeker als een eigen kantoor wordt opgezet zijn de financiën doorgaans beperkt en dit betekent dat vaak wordt gezocht naar de verzekering met de aantrekkelijkste premie.

De markt voor arbeidsongeschiktheidsverzekeringen is de laatste jaren zeer in beweging. Er is toenemende concurrentie onder de aanbieders van arbeidsongeschiktheidsverzekeringen, met name binnen de beroepsgroepen die door verzekeraars worden omschreven als 'witte en zwarte boorden'. Ook wordt de arbeidsongeschiktheidsmarkt door nieuwe partijen betreden. Vaak blijken zij echter op de lange termijn niet in staat hun positie te handhaven en verdwijnen zij weer van de markt of dragen hun activiteiten over aan een van de op dit terrein gespecialiseerde verzekeraars zoals De Amersfoortse of Movir. Dit is in 2006 nog gebeurd met een verzekeraar die een aantal ja-



ren daarvoor notarissen had benaderd met een uitzonderlijk laag tarief.

Onverantwoord

Een te laag gesteld tarief kan verzekeringstechnisch onverantwoord zijn. Als het te laag gesteld is, leidt dit ongetwijfeld tot een zeer strak uitkeringsbeleid. Om nieuwe cliënten aan te trekken, kan een nieuwe verzekeraar daarnaast zijn medische acceptatiebeleid versoepelen, wat feitelijk betekent dat de verzekeraar meer 'risico' in huis haalt. Een en ander moet op den duur wel leiden tot hetzij premieverhoging hetzij het al genoemde strakke uitkeringsbeleid. Ons advies is dan ook niet alleen te focussen op de hoogte van de premie, maar met name ook te kijken naar het *track record* van de verzekeraar met betrekking tot het uitkeringsbeleid. Ook een mogelijk specialisme op bepaalde doelgroepen kan hierbij van belang zijn. Continuïteit en soliditeit zijn eveneens belangrijke aspecten. Vanuit onze jarenlange expertise kunnen wij voor u nagaan welke verzekeraar aan deze eisen voldoet en toch een acceptabele premie rekent. Movir, in 2009 uitgeroepen tot beste inkomensverzekeraar, biedt vaak een goede prijs/kwaliteitverhouding voor advocaten en notarissen. Maar voor collectiviteiten en bijzondere individuele situaties zijn ook bij andere specialistische verzekeraars goede arrangementen te verkrijgen. Wij zijn u graag van dienst. ■

Alice van de Beek is adviseur inkomensverzekeringen bij Niehoff Werning & Kooij, verzekeringsadviseurs voor advocatuur en notariaat (www.nwk.nl).

(advertentie)



LEX Legal:
omdat we allemaal uniek zijn.

mr Sandra de Bruijn, 06-432 599 17 mr Alexandra Hellegers, 06-473 429 78



LEX Legal

Executive Search | Werving | Selectie | Interim

www.lexlegal.nl

Scheiden doet lijden

Hoog oplopende emoties zorgen er dikwijls voor dat partijen bij een scheiding alle redelijkheid uit het oog verliezen en slechts nog het hoogst of laagst haalbare bedrag nastreven, waarbij de werkelijkheid en de werkelijke waarde van een onderneming of aandelen daarin uit het oog worden verloren. Reden genoeg om een deskundige in te schakelen.

Veel mensen kennen de uitdrukking 'scheiden doet lijden', die afkomstig is uit een songtekst van de Zangeres Zonder Naam. Zij was natuurlijk een meesteres in het vertolken van de smart die met zo'n gebeurtenis gepaard gaat. Het lied spreekt niet over de financiële gevolgen van een scheiding die het geheel nog zuurder kunnen maken. Om maar niet te spreken over de complexiteit van de afwikkeling en verdeling, zeker wanneer er een onderneming of aandelen van een onderneming in de te ontbinden huwelijkse gemeenschap vallen. Onlangs was ik als deskundige ingeschakeld bij de waardebepaling van aandelen die in de gemeenschap vielen bij een echtscheiding. De man probeerde mij uit alle macht duidelijk te maken dat de onderneming echt niets waard was, omdat hij het maar niet kon verkroppen dat zijn toekomstige ex-vrouw er met haar nieuwe vriend warmpjes bij zou zitten op zijn kosten. De vrouw en haar advocaat hielden een vlamdend betoog dat de onderneming miljoenen waard moest zijn. Bovendien wilde de vrouw een aanzienlijke partneralimentatie toegekend krijgen, gebaseerd op een gecorrigeerd inkomen waarin ook de winst van de onderneming was betrokken. En ten

slotte werd ook de verevening van het pensioen in eigen beheer in het verhaal betrokken. In hun streven naar een zo hoog mogelijke opbrengst waren, bewust of onbewust, een aantal dubbelstellingen in de berekeningen van de vrouw en haar advocaat opgenomen die zeer gunstig voor mevrouw uitpaktten.

Hoog oplopende emoties zorgen er dikwijls voor dat partijen alle redelijkheid uit het oog verliezen en slechts nog het hoogst haalbare of laagst haalbare bedrag nastreven, waarbij de werkelijkheid en de werkelijke waarde uit het oog worden verloren. Dat is genoeg reden om voor deze complexe materie een deskundige in te schakelen. De bij uitstek geschikte deskundige is een waarderingsdeskundige die is aangesloten bij het Nederlands Instituut voor Register Valuatoren. Niet alleen is hij in staat om de waarde van een onderneming te bepalen, hij weet ook de emotie van de ratio te scheiden bij het vellen van zijn zelfstandig deskundig oordeel, met als resultaat voor alle partijen: minder lijden. ■



Chris Denneboom

Chris Denneboom is Register Valuator en partner bij De Hooge Waerder Accountants, vestiging Beverwijk.